

Samenwerken met uw concurrent, mag dat?

Het kan soms erg voordelig zijn om afspraken te maken met uw concurrenten. Samen kunt u bijvoorbeeld goedkoper uw grondstoffen of benodigde producten inkopen. Of u wilt een nieuw product ontwikkelen, danwel bepaalde productiewerkzaamheden onderling verdelen. Echter, steeds vaker hoort u berichten over enorme boetes die de Europese Commissie en de Nederlandse Mededingingsautoriteit (NMa) opleggen wegens verboden afspraken tussen concurrenten. Wat mag er wel en wat niet?

Grenzen en mogelijkheden

Het mededingingsrecht stelt grenzen aan het commerciële gedrag van ondernemingen. Een goed werkende markt is daarbij het doel. In beginsel zijn alle afspraken verboden die de mededinging (concurrentie) beperken. Dat is al heel snel het geval als concurrenten afspraken met elkaar maken. Gelukkig beseffen de mededingingsautoriteiten wel dat niet alle vormen van samenwerking negatief zijn.

- Ten eerste hebben niet alle afspraken een *merkbare* invloed op de relevante markt. Als de markt niet merkbaar wordt beïnvloed, zijn de afspraken sowieso toegestaan. Let er wel op dat de relevante markt goed gedefinieerd wordt. Uw marktpositie kan bijvoorbeeld veel groter zijn als de markt wordt gedefinieerd als handel in bananen in plaats van de fruitmarkt. In de wetgeving is overigens al bepaald wanneer afspraken sowieso als niet merkbaar worden aangemerkt (bagatels);*)
- Naast de bagatels is er speciale regelgeving voor bepaalde sectoren, ontwikkelingsovereenkomsten en technologieoverdrachtovereenkomsten;
- Ook is het wellicht mogelijk om aan te tonen dat de samenwerking bijdraagt aan de technische of economische vooruitgang en opweegt tegen de nadelen voor de concurrentie.

Er zijn dus nog voldoende mogelijkheden om samen te werken, maar voorzichtigheid is geboden. Om te voorkomen dat u voor verrassingen komt te staan, is het goed om voor uzelf te toetsen of u binnen de toegestane grenzen bent gebleven.

*) Dit is het geval indien niet meer dan 8 ondernemingen betrokken zijn en zij gezamenlijk bepaalde omzeldrempels niet overschrijden, of ongeacht het aantal betrokken ondernemingen zij gezamenlijk een marktaandeel hebben van niet meer dan 5% en wederom bepaalde omzeldrempels niet overschrijden.

Mr. Sanne Bosma

Advocaat Ondernemingsrecht en Mededingingsrecht

E: bosma@plasbossinade.nl

T: 050 521 43 93

Publicatiedatum: 20/02/2011