

Exclusieve relatie

Gesprekken over aanbestedingen komen aan mijn keukentafel net zo vaak voor als aan mijn kantoor-tafel. Gelukkig ligt dat niet alleen aan mij. Het bedrijf van mijn man levert producten aan de offshore-industrie en de havenbouw. Als leverancier geeft hij regelmatig 'budgetprijzen' (rekenprijzen) af aan inschrijvers. Wint de inschrijver, dan wordt vervolgens onderhandeld over de 'echte' prijs. Dit gaat al 39 jaar goed, tot mijn verbazing. Want is een budgetprijs nu een aanbieding of niet? Als de werkelijke prijs veel hoger uitvalt, kun je dan onrechtmatig hebben gehandeld jegens de inschrijver? En als de inschrijver wint, mag je dan – onder omstandigheden – rekenen op de opdracht? De relatie leverancier/onderaannemer met de inschrijver is een bijzondere. Hoe meer een onderaannemer investeert in zijn relatie met de inschrijver bij een specifieke opdracht, hoe hoger de verwachtingen, zo bleek maar weer eens. Een onderaannemer werd benaderd door een inschrijver met het verzoek een aanbieding te maken. De onderaannemer spande zich in voor het opstellen voor onder meer een plan van aanpak en nadat alles tussen partijen voldoende dui-



delijk leek, werd een 'verklaring onderaanneming' ondertekend, waarin de onderaannemer verklaarde als zodanig op te treden, vergezeld van een inschrijfstaat.

Wat onderaannemer niet wist, was dat de inschrijver ook in gesprek was met andere partijen. Kort voor de inschrijving liet de inschrijver weten dat hij met een ander ging inschrijven. De rechter besloot dat geen sprake was van een overeenkomst. De onderaannemer had niet eerder mogen verwachten dat met hem een overeenkomst zou worden gesloten dan nadat met hem als onderaannemer was ingeschreven. Er was ook geen sprake van onrechtmatig handelen tegen de onderaannemer; dan had hij zelf maar moeten inschrijven, of het met andere inschrijvers

moeten aanleggen, zo vond de rechter.

Dat vind ik niet terecht. Hoewel in beginsel het mogelijk is om in verschillende hoedanigheden en met verschillende partijen in te schrijven, wordt dit meestal uitgesloten in de aanbestedingsstukken. Dus onderaannemers: vraag domweg of je de enige bent in het leven van de inschrijver.

Mr. Yvette Brummelhuis
Advocaat bij PlasBossinade Advocaten, Groningen
Rechtbank Zeeland-WestBrabant,
uitspraak 21 augustus 2013, publicatie 22 augustus 2013